

## בעלי מניות יקרים,

עם פרסום הדוחות המסכמים את שנת 2021, בתקופה של התפתחות וצמיחה משמעותית של החברה, ועל רקע השגים ומהלכים אסטרטגיים שצפויים להמשיך ואף להאיץ את הצמיחה שלנו, אני שמח לעדכן אתכם עם סיכום קצר של השגינו ב-2021 וכמו כן עם הפנים קדימה ליישום תכניותינו ל-2022, כשנה משמעותית לצ'קראטק בדרכה למימוש החזון והפוטנציאל המשמעותי שלה, שנה שבה אנו מתכננים להשיק את המוצר הסדרתי הראשון של החברה, להתחיל במכירות ללקוחות באירופה, להתניע את החדירה לשוק האמריקאי באמצעות הפיילוטים המתוכננים עם ארקו ובלינק ועוד

בשנת 2021 היינו עדים להאצת מהפיכת הרכב החשמלי, כמגמה גלובלית שהולכת ומתעצמת במהירות, בו בזמן שמתחדדת ההבנה שהתממשות החזון של תחבורה "נקייה" חשמלית מותנית בהקמת תשתית מתאימה ובפרט תשתית לטעינה מהירה. במהלך השנה ראינו זרם הולך וגובר של הצהרות ומעשים, מצד ממשלות וארגונים, הנרתמים להשקעות משמעותיות בתשתית זו. כעדות נוספת לפוטנציאל הרב שבתחום זה, בוצעו במהלך תקופת הדו"ח עסקאות מיזוג והשקעות משמעותיות, במאות מיליוני דולרים, בחברות המכוונות לשוק התשתיות לרכבים החשמליים.

ככל שהעיסוק בתשתית הטעינה הולך וגובר, הולכות ומתחדדות תובנות משמעותיות:

- א. טעינה ציבורית אולטרה-מהירה הינה תנאי הכרחי לתפוצה רחבה של הרכבים החשמליים.
- ב. פער תשתית החשמל הינו חסם משמעותי להקמת תשתית הטעינה האולטרה-מהירה, שלא ניתן לפתור בקצב הנדרש רק באמצעות שדרוג תשתית החשמל.
- ג. פער תשתית החשמל צפוי לגדול במהירות, הן לאור היקף החדירה של הרכבים החשמליים שלטובתם מדרשת תשתית זו והן לאור השיפור הצפוי בסוללת הרכב, אשר ככל שתוכל להטען מהר יותר, כך יצפו הנהגים כי תשתית הטעינה תאפשר זאת.

כל אלו מחזקים אותנו בהחלטתנו להשקיע את מירב המאמצים ולהתמקד בשוק התשתיות לטעינת רכבים חשמליים, כשוק היעד המרכזי למסחר טכנולוגיית אגירת האנרגיה בגלגלי תנופה שפותחה בחברה. הפתרון שפיתחנו מאפשר הקמת תשתית טעינה אולטרה-מהירה בכל מקום, ובפרט במקומות בהם תשתית החשמל הינה מוגבלת בהספק. אנחנו **הראשונים** להציע פתרון המבוסס על גלגלי תנופה, שביישום זה הינו בעל יתרונות משמעותיים על טכנולוגיית סוללות הליתיום הנפוצה, כפתרון "ירוק" ובטוח המשמר ביצועים גבוהים ואמינות גבוהה לאורך שנים רבות ובכך מאפשר כדאיות כלכלית גבוהה לתשתית הטעינה האולטרה-מהירה.

על רקע המגמות האלו, אנחנו מסתכלים בסיפוק על השינויים המשמעותיים בחברה, הצמיחה וההישגים שלנו ב-2021, כשנה שבה החברה עברה שינויים דרמטיים: מחברה המפתחת טכנולוגיה לחברה הנערכת למכירות של מוצרים סדרתיים בשוק הנמצא בצמיחה מואצת, ומחברה פרטית לחברה ציבורית הפונה לציבור משקיעים רחב ונערכת לגידול משמעותי בכל מרכיבי פעילותה. נכנסנו לשווקים חדשים וחתמנו על הסכמים שיניעו מכירות ראשונות ומשקפים את העניין הרב במוצר שלנו. השלמנו בתחילת 2021 הנפקה ראשונה ולאחרונה השלמנו הנפקה שנייה, בהיקף של 96 מיליון ש"ח, שהינה הבעת אמון משמעותית ותאפשר לנו לממש את התוכנית האסטרטגית שלנו ולהאיץ את צמיחת החברה.

אנסה לסכם בקצרה את עיקרי ההישגים בכל תחומי הפעילות של החברה:

על אף הקשיים שהעולם חווה עקב מגיפת הקורונה ומשבר שרשרת האספקה שמלווה אותה, אנחנו מתקדמים היטב, בפיתוח המוצר הסדרתי שלנו, ה-KPB100, שהשקתו מתוכננת בחודשים הקרובים:

- השלמנו לאחרונה, כמתוכנן, את סדרת הבדיקות הנדרשות לסרטיפיקציה (לפי תקן הבטיחות המחמיר UL9540) של גלגל התנופה החדיש שלנו, כליבת הטכנולוגיה של מע' KPБ100.
  - בימים אלו מושלמת בניית אב הטיפוס של המוצר בשתי התצורות שלו, אירופית ואמריקאית, ואנו נערכים לאינטגרציה ובדיקות מערכתיות בתקופה הקרובה.
  - אנו מתקדמים בתהליך הרישוי (סרטיפיקציה) של המערכת, לפי התקנים האירופי (CE) והאמריקאי (UL), תוך שת"פ עם מכוני רישוי מובילים מתוך יעד להשלים את התהליך עד אמצע 2022.
- לקראת השקת המוצר KPБ100, ולאור מגמות השוק והביקוש שאנו צופים למוצר זה, צ'קראטק נערכת גם בהיבטים התפעוליים:
- חתמנו על הסכם שכירות במעון חדש אליו עברה החברה ואשר מגדיל משמעותית את השטח התפעולי לטובת פיתוח מוצרים עתידיים, פיתוח תהליך הייצור והתנעת הייצור הסדרתי.
  - נחתם הסכם שת"פ עם חברת פלקס, כשותף לייצור מערכות KPБ100 ואנו פועלים מול מספר ספקים ע"מ להכשיר אותם כספקי החברה לייצור גלגלי התנופה.
  - קיבלנו אישור רשות החדשנות לפרויקט אוטומציה של תהליך ייצור רוטור גלגל התנופה, כחלק מהתוכנית שלנו להוזלת עלויות וגידול בהיקפי הייצור.
- לאור הצמיחה בשוק ובמקביל לתהליכים הנ"ל האצנו את תהליכי השיווק והפיתוח העסקי במדינות היעד:
- חתמנו בגרמניה על הסכמים בהיקף של 2.5 מיליון יורו להקמת חמישה מתקנים, כפתרון turnkey לטעינת רכבים חשמליים, המבוסס על KPБ100. אנו פועלים להרחבת ההזמנות גם לאתרים נוספים, ע"ב הסכמים דומים, וכן לבניית תשתית של שותפים מקומיים. אנו נערכים לאספקת המערכות והקמת האתרים עד סוף 2022.
  - אנו פועלים להרחבת צבר ההזמנות מול לקוחות במדינות אירופיות נוספות, דוגמת אוסטריה, דנמרק, אנגליה ועוד.
  - אנו נערכים להאצת הפעילות בארה"ב - בהמשך להסכם ההבנות עם חברת ארקו אנו פועלים להקמת פיילוט באתר ארקו בדרום קרוליינה. כמו כן נמשך השת"פ עם חברת בלינק ואנו פועלים להקמת פיילוט באתר שנבחר ע"י בלינק בפלורידה. שני הפיילוטים צפויים להתחיל לפעול במהלך רבעון 3, 2022.
- כל אלו מצטרפים לעשייה רבה כחברה שהשלימה, במהלך מרץ 2021, הנפקה ראשונה בבורסה בת"א ובמהלך השנה התאימה את פעילותה כחברה ציבורית. לאחרונה, השלמנו הנפקה שניה וגייסנו 96 מיליון ש"ח, תוך הבעת אמון משמעותית מאפקון, כמפעילת תשתית טעינה המובילה בישראל ומצד גופים מוסדיים מובילים, בתי ההשקעות של מור, ילין-לפידות ומיטב דש, וחברת הביטוח הפניקס. גיוס הון זה יאפשר לנו להאיץ את יישום התוכנית האסטרטגית שלנו ע"מ לממש את הפוטנציאל המשמעותי של צ'קראטק.
- לסיכום, ברצוני להודות לכם - שותפיי לדרך. אני מעריך את האמון שאתם נותנים בי ובצוות ההנהלה של צ'קראטק, ומתחייב להמשיך ולעדכן אתכם גם בהמשך.

שלכם,

בועז ויזר, מנכ"ל